

Salgsudviklingschef - Dyresundhed Danmark & Finland

Brænder du for salg, forretningsudvikling og dyresundhed? Har du erfaring fra animalsk produktion samt en passion for at opbygge stærke relationer? Så har vi en spændende mulighed for dig!



Om stillingen:

Som Sales Development Manager hos PHARMAXIM bliver du en nøglespiller i at styrke vores position inden for dyresundhed i Danmark (75 %) og Finland (25 %). Du får ansvar for vores top 10 kunder, udvikling af nye markeder og kanaler samt opbygning af stærke relationer med vigtige opinionsledere. Du vil indgå i et salgsteam på 5 personer og referere til den nordiske salgsdirektør, som har base i Sverige. Du vil arbejde hjemmefra, men der vil være jævnlige rejser til Sverige og Finland.

Rekrutteringen varetages af Jobstafet, der på vegne af PHARMAXIM søger den rette kandidat til denne spændende stilling.

Dine ansvarsområder:

- Udvikle og styrke relationer med eksisterende kunder for at øge salget.
- Identificere og udnytte nye forretningsmuligheder og kanaler.
- Gennemføre produkt- og smittebeskyttelsestræning for kunder.
- Deltage i messer, konferencer og kundernes interne salgsmøder.
- Udarbejde årlige salgsstrategier og handlingsplaner for top key accounts.
- Analysere markedstendenser og kundedata for at optimere salgsstrategier.
- Etablere kontakt til vigtige opinionsledere og beslutningstagere indenfor smittebeskyttelse, fx dyrlæger.
- Bidrage til marketing- og kommunikationsstrategier for vores dyresundhedsprodukter.

Din profil:

- Uddannelse inden for salg, landbrug, husdyrvidenskab eller lignende.
- Minimum 2 års erfaring med salg eller forretningsudvikling.
- Gerne erfaring med animalsk produktion som rådgiver, dyrlæge, myndighedsperson eller leverandør.
- Kendskab til smittebeskyttelse, desinfektionsmidler eller dyresundhedsprodukter er en fordel.
- Stærke kommunikations- og forhandlingsevner.
- Selvstændig, målrettet og entreprenant tilgang til arbejdet.
- Behersker dansk og engelsk flydende samt forstår svensk.
- Villighed til at rejse i Norden.
- Kørekort er et krav.

Vi tilbyder:

jobstafet

Fakta

Sprog

Dansk, Engelsk

Arbejdsområde

Administration /
funktionær: Salg/indkøb,
Rådgivning

Stillingstype

Administration /
funktionær: Medarbejder,
Leder

Jobstart

01.06.2025

Arbejdssted

8000 Aarhus C

Arbejdstider

Fuldtid

Opslået

19.02.2025

Ansøgningsfrist

21.03.2025

Job ID

20324

- En selvstændig rolle med stort ansvar og frihed.
- En mulighed for at udvikle en succesfuld forretning med stærke brands.
- Et dedikeret team af engagerede og erfarne kollegaer.
- Attraktive betingelser og mulighed for professionel udvikling.

Jobstart:

Forventet opstart pr. 1. juni 2025, eller efter aftale.

Sådan ansøger du:

Er du klar til at tage det næste skridt i din karriere? Send din ansøgning og CV til likf@landbougdom.dk senest d. 21. marts 2025.

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte HR-konsulent Line Krogh Frederiksen hos Jobstafet på +45 87 40 87 62.

Om PHARMAXIM:

PHARMAXIM er en veterinærmedicinsk virksomhed med salg i alle nordiske lande. Vi er desuden en førende virksomhed inden for smittebeskyttelse og dyresundhed, med kendte produkter som Virkon™ S og andre dyresundhedsprodukter til landbrug og veterinærsektoren. I alt er vi 17 personer, der arbejder på kontoret i Landskrona, Sverige, og som sammen er med til at øge både dyrs og menneskers velvære og sundhed gennem hele livet. Vi er en del af Lotorp Group, en voksende virksomhed med en omsætning på over 1 milliard SEK.

Læs mere om os på www.pharmaxim.com.

Pharmaxim

Health and wellness for life